



E-BULLETIN EDISI : FEBRUARI 2023

DYNAGRAM

**SOLUSI PUPUK KIMIA MAHAL
KURANGI 50% PUPUK KIMIA**



**MENCARI KEPASTIAN
DI TENGAH
KETIDAKPASTIAN**

**HADIAH MOTOR KUDAPAT
DI HARI ULANG TAHUNKU**

**MENANAM CABAI
DI MUSIM HUJAN,
SIAPA TAKUT ?**

**HAMA TRIPS
PADA TANAMAN CABAI**



www.digrow.co.id

SCAN ME



MENCARI KEPASTIAN DI TENGAH KETIDAKPASTIAN

Oleh: Jaffet Haris / Senior Support & Training Manager

Disadari atau tidak, suka atau tidak suka, mau atau tidak mau, siap atau tidak, perubahan pasti terjadi dalam hidup kita. Perubahan merupakan bagian yang tidak dapat dipisahkan dari kehidupan keseharian kita. Sebenarnya saya lebih suka menyebutnya dengan istilah Pertumbuhan dari pada Perubahan. Semua yang hidup pasti mengalami perubahan (baca: Pertumbuhan), seperti halnya tanaman berawal dari biji – kecambah – tunas – batang – daun dan bertumbuh seterusnya. Tubuh kita berawal dari Janin dilahirkan menjadi bayi, bertumbuh menjadi anak – remaja, berjerawat / tumbuh kumis, dewasa, tumbuh uban, tua, dst. Jadi semua yang hidup pasti bertumbuh (berubah).



Benda mati seperti meja, kursi, ballpoint tidak bertumbuh. Jadi HIDUP identik dengan PERTUMBUHAN (perubahan). Tidak berubah identik dengan benda mati. Maka Kalau kita hidup, ya harus berubah (bertumbuh), kalau tidak mau berubah atau tidak mau ada perubahan sebaiknya jangan hidup, karena HIDUP = PERUBAHAN.



Perkembangan teknologi dan informasi yang sedemikian cepatnya, bergesernya tren strategi pemasaran dan selera pasar terus bertumbuh (berubah). Mungkin kita menganggap sesuatu yang sangat bagus 10 tahun yang lalu sekarang sudah menjadi sesuatu hal yang biasa bahkan menjadi usang & ketinggalan zaman. Ini menunjukkan bahwa segala sesuatu di dunia ini selalu berubah. Cara memasarkan produk berubah, cara belanja orang-orang berubah, cara menjual barang berubah, cara bekerja berubah, cara berbisnis pun sekarang sudah berubah. Semua serba digital, semua serba online. Menurut informasi yang saya peroleh tenaga kerja asing sudah mulai merambah dengan gencar

masuk ke dunia kerja di Indonesia di beberapa sektor industri. Bisnis asing terus bergerak bebas secara online di negeri kita ini. Pertanyaannya adalah bagaimana kita menyikapi perubahan tersebut ?

Banyak orang yang saya amati selama ini menganggap 'perubahan' adalah momok yang menakutkan dan harus dihindari. Mereka takut perubahan tersebut akan menimbulkan kesulitan dan menyebabkan kesengsaraan dalam hidupnya. Sementara beberapa orang yang lain menyambut 'perubahan' itu dengan optimis bahkan ada orang yang menunggu-nunggu dan siap menyambut 'perubahan' itu dengan antusias.

Saya jadi teringat pada buku indah Who Moves My Cheese. Dalam buku tersebut Spencer Johnson menceritakan fenomena sebuah perubahan dengan ilustrasi yang bagus. Ada 4 tokoh yang diceritakan dalam buku ini, yakni : Sniff dan Scurry kedua tikus imajiner, Hem serta Haw (kurcaci) yang sengaja diciptakan oleh Spencer Johnson untuk memberikan contoh bagaimana keempat karakter tadi menyikapi suatu perubahan.

Cerita ini dimulai pada saat cheese (keju) yang mereka butuhkan tersedia dalam jumlah yang melimpah banyak. Cheese disini menggambarkan sebagai sesuatu yang sangat kita inginkan / dambakan / impikan (kekayaan, kebahagiaan, atau keberhasilan). Pada suatu saat cheese yang mereka miliki semakin lama jumlahnya semakin sedikit. Sniff dan Scurry dengan penciuman dan nalurinya terus bergerak mencari cheese-cheese baru (program/sistem baru) yang lainnya.

Bagaimana dengan Haw dan Hem, mereka berdiskusi, mengeluh dan marah, mengapa cheese-cheese mereka berkurang dan hilang. Mereka menyakini bahwa cheese pergi untuk sementara waktu dan segera kembali sehingga mereka tetap menunggu tanpa melakukan apapun kecuali hanya berdebat dan marah-marah. Perubahan terjadi secara perlahan dan mereka tidak menyadarinya. Pada akhirnya, mereka lelah dan kehabisan tenaga, dan tetap tidak menemukan cheese-nya. Sebaliknya, Sniff dan Scurry mereka terus bergerak untuk mencari cheese-cheese (kemungkinan) baru. Mereka telah menyadari hanya dengan terus bergerak dan berlari terus mereka bisa mendapatkan cheese-nya.

Bagaimana dengan Mitra DII, dunia telah bergeser dan berubah, apakah Anda juga berubah ? Jika Anda ingin lebih berhasil dalam kehidupan ini, sudah selangkah Anda pun berubah. Amati sekecil apapun perubahan disekitar Anda lalu Lakukanlah perubahan-perubahan yang baru, kebiasaan-kebiasaan baru yang baik. Mungkin Anda sudah puas dengan apa yang Anda peroleh saat ini. Anda sudah terlena dengan apa yang telah Anda miliki, padahal dunia setiap saat berubah.

Akhir kata kami dan segenap Pimpinan serta karyawan DII mengucapkan selamat menyambut perubahan/pertumbuhan baru di tahun 2023. Pastikan Anda merespon positif perubahan tersebut.

Salam Go Juara...!!!

HADIAH MOTOR KUDAPAT TEPAT DI HARI ULANG TAHUNKU

Surachman, SE. (Mitra D.I.Grow Lamongan, Jawa Timur)

Pertama – tama ucapan Puji Syukur kehadiran Allah SWT. Demikian juga terima kasih kepada perusahaan PT. Dynapharm Nusantara Gemilang (Bpk. Paulus Prawira) yang telah memberi kesempatan untuk menceritakan kisah sukses saya ini. Semoga kisah sukses ini bisa bermanfaat dan menjadi inspirasi bagi teman teman yang menjalankan usaha pupuk Organik DI Grow.

Perkenalkan nama saya Surachman asal kabupaten Lamongan, Daerah pesisir pantai utara Jawa Timur. Perkenalan saya dengan pupuk DI Grow kurang lebih sudah 13 Tahun, pertama daftar mitra tahun 2009. Waktu itu mendapat informasi mengenai DI Grow dari acara Talkshow pupuk organik DI Grow di stasiun televisi TVRI. Dimana saat nonton bersama keluarga secara tidak sengaja melihat acara itu, karena menarik akhirnya saya tonton sampai selesai. Dalam pikiran saya “produk ini bagus, bisa menjadi solusi perkembangan pertanian di wilayah saya Lamongan”.

Kebetulan di acara itu disebutkan nomer telfon dan alamat kantor, saya catat dan besoknya saya langsung mendangi alamat itu di kantor Dealer Surabaya. Sampai lokasi saya menemui Ibu Tina selaku dealer Jawa Timur dan langsung daftar mitra dengan posisi DC. Hal menarik yang pengen saya ceritakan kepada rekan – rekan sekalian adalah pada saat itu jujur saya masih awam tentang dunia pertanian, bahkan ke sawah saja jarang. Kalau kata orang Jawa Timur modal BONEK “Bondong Nekat” waktu itu untuk menjalankan usaha pupuk Organik Digrow.



Awal – awal merintis memang susah karena memang belum dikenal banyak petani tp dengan bantuan dari perusahaan, ada staff DI Grow, dealer, pelan – pelan pupuk DI Grow mulai dikenal orang melalui sosialisasi ke petani – petani. Alhamdulillah dengan berjalannya waktu kurang lebih 13 Tahun saya mulai merasakan enak nya jualan DI Grow, penjualan pupuk DI Grow ke petani stabil dan bisa suplai DI Grow ke kios – kios lain di wilayah binaan Lamongan, Tuban, Bojonegoro. Bahkan berkat DI Grow yang awalnya kios saya adalah jualan sembako sekarang berkembang menjadi kios Pertanian R1 yang diperhitungkan dengan kios pertanian lain.



Hal ini tidak lepas pada saat jualan DI Grow karena pupuknya bagus petani jadi percaya sama saya dan mulai tanya – tanya tentang masalah pestisida, kemudian saya stok pestisida sedikit – sedikit sampai bisa berkembang menjadi kios pertanian “Barokah Tani”. Saya merasa bahwa jalan kesuksesan ini berkat pupuk DI Grow, punya kios pertanian, kios dipercaya banyak petani, kenal banyak kios lain dan distributor. Padahal dulu saya awalnya awam dengan dunia pertanian, sekarang bisa dikatakan mulai menguasai ilmu pertanian dan saya sekarang juga senang blusukan ke sawah, kebun untuk terus

mensosialisasikan pupuk DI Grow.

Dari perjalanan yang lumayan lama bersama pupuk DI Grow ada momen yang mungkin tidak akan terlupakan yakni pada saat acara Anniversary 18th Vaganza 2022. Dimana acara Vaganza ini bertepatan dengan hari Ulang tahun saya, walau pun awalnya saya juga tidak ingat bahwa hari itu pas bareng ulang tahun, yang membuat sadar adalah ketika di tengah – tengah acara saya di kasih kejutan oleh ibu Tina dan tim, kue ulang tahun, saya sangat terharu ulang tahun dapat di rayakan bareng rekan – rekan seperjuangan.

Saat pengundian hadiah, kejutan datang lagi. Hal yang luar biasa datang pada saat pengundian hadiah. Saya mendapat hadiah yang tidak disangka – sangka, padahal waktu itu sudah lemes, pegang kupon banyak sampai undian ke 2 Cuma dapat jam dinding saja, saya sudah berfikir pesimis apa seperti acara undian yang sudah – sudah pulang hanya bawa hadiah kecil, pernah hanya dapat sepatu boot saja, kipas angin, pernah juga hanya bawa pulang hadiah bor pohon, pokoknya waktu itu sudah pasrah. Ternyata apa yang saya fikirkan salah, ulang tahun kali ini saya mendapatkan kado terindah yakni hadiah utama “Sepeda Motor”. Alhamdulillah segala syukur kepada Allah saya panjatkan sambil sujud syukur waktu itu, rasanya campur aduk saking senangnya sampai terasa ingin nangis.



Saya merasa ulang tahun kali ini sngat lengkap sekali, sudah dirayakan bareng rekan – rekan seperjuangan, menjadi top omset setahun dari dealer Jawa Timur dan kado terindah mendapat hadiah utama 1 unit sepeda motor. Memang menjalankan usaha pupuk DI Grow tidak ada ruginya, kualitas pupuk bagus, dapat menghemat pupuk kimia, meningkatkan hasil panen. Bagi saya jual pupuk DI Grow menjadi salah satu cara membantu petani. Asal pakainya konsisten, sesuai anjuran, insya'Allah hasil peningkatannya akan dinikmati.



Terakhir ucapan terima kasih kepada pak Paulus dan seluruh staff PT. Dynapharm Nusantara Gemilang, delaer ibu Tina, rekan seperjuangan DI Grow, saudara – saudara dan teman – teman semua. Salam sukses, DI Grow OK.....!!!

MENANAM CABAI DI MUSIM HUJAN, SIAPA TAKUT..??

Oleh: Ir. Suhendro Atmaja / Agro Business Development Manager

Semua petani berharap bisa menanam cabai di musim hujan, karena pasokan cabai biasanya berkurang ketika musim hujan, akibat gagal panen di sejumlah daerah. Hal ini tentu saja akan menyebabkan **HARGA CABAI** di pasaran menjadi **MELAMBUNG TINGGI** dan para petani akan mendapatkan **KEUNTUNGAN YANG SANGAT BESAR**.

Namun, hujan juga menjadi suatu momok tersendiri bagi petani cabai. Pada musim hujan, tanaman cabai sangat rentan terserang penyakit. Kebanyakan petani menganggap bahwa menanam cabai di musim hujan merupakan cara bertanam yang **'MELAWAN ARUS'**. Oleh karena itu diperlukan **PENGUASAAN TEKNIK** untuk mengantisipasi **KEGAGALAN** akibat hujan yang turun terus-menerus tersebut.



Penyebab Kenaikan Harga Cabai

Ada beberapa penyebab kenaikan harga cabai :

1. *Permintaan Cabai Naik, Tapi Suplai Cabai Tetap*

Kondisi ini biasanya terjadi saat "Momen Hari Besar Keagamaan" seperti Idul Fitri, Idul Adha, dll. Bisa juga karena "Bulan Baik" seperti mengadakan pernikahan. Permintaan cabai dipastikan meningkat, sementara suplai dari petani tetap, hal ini secara hukum ekonomi memicu kenaikan harga cabai.

2. *Suplai Cabai Menurun, sementara Permintaan Normal hingga meningkat*

Biasanya hal ini terjadi saat "Cuaca Ekstrem" seperti Musim Hujan ekstrem dan Musim Kemarau Panjang, sehingga banyak petani yang gagal panen. Bisa juga kondisi ini disebabkan factor sarana pertanian Langkah atau mahal, seperti kekosongan pupuk di toko-toko pertanian, walaupun ada hanya pupuk non subsidi yang harganya mahal, sehingga biaya Bertani cabai semakin mahal.



Tips Menanam Cabai Di Musim Penghujan

1. Pengaturan Waktu Tanam

Usahakan penanaman cabai **Tidak Bersamaan** dengan penanaman di daerah sentra cabai. Caranya dengan mencari informasi dari berbagai media sebelum memutuskan mau tanam cabai.

2. Atur pH Tanah mendekati ideal : pH 5,8 – 7

Pada kondisi pH 5,8 – 7, Nutrisi (pupuk) tersedia dalam larutan tanah, sehingga akar sangat respon dan mudah menyerap nutrisi dalam tanah. Dan juga dapat menekan perkembangbiakan penyakit Layu Fusarium.

3. Tinggikan Bedengan

Khususnya penanaman di lahan datar, biasanya kalau musim kemarau hanya tinggi bedengan 30-40 cm, maka di saat musim hujan menjadi 50-60 cm.

4. Kurangi Pemupukan Nitrogen (N)

Sebaiknya pemupukan N dalam bentuk ZA atau NPK, dan tinggikan pemupukan P, K dan Ca.

5. Memanfaatkan Jamur Baik

Di saat musim hujan ekstrem, serangan penyakit jamur akan sangat tinggi. Secara biologis, kita bisa memanfaatkan jamur baik untuk menekan penyakit jamur, seperti Trichoderma, Gliocladium, Mikoriza, merupakan jamur yg tdk disukai jamur dan bakteri pathogen.

6. Atur Jarak Tanam Lebih Renggang

Jangan Terlalu rapat, ideal antar barisan 70-80 cm, dalam barisan 60-70 cm.

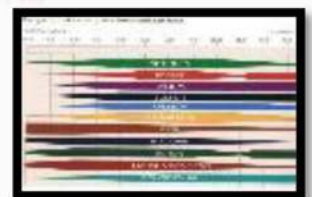
7. Menggunakan Mulsa Plastik PHP

Tujuannya untuk menekan pertumbuhan gulma yang cepat disekitar tanaman, dan menekan kehilangan unsur hara akibat curah hujan yang tinggi.

8. Menanam Varitas Cabai Yang Tahan Ditanam di Musim Hujan

Bisanya varitas lokal akan lebih tahan ditanam disaat cuaca ekstrem, seperti curah hujan tinggi, dibandingkan dengan varitas hibrida.

9. Pemilihan bahan aktif pestisida yang tepat sesuai Hama/Penyakit Sasaran



SEMOGA ARTIKEL INI BERMANFAAT BAGI PETANI CABAI.



HAMA TRIPS PADA TANAMAN CABAI

Oleh: Jinsono SP. (Konsultan Hama dan Penyakit Tanaman)

Sering dialami oleh petani yang awalnya tanaman cabainya tumbuh baik dan subur tiba-tiba pucuk-pucuk daunnya terlihat mengkerut. Rasa putus asa muncul di benak petani ketika berbagai cara sudah dilakukan akan tetapi belum dapat memperbaiki kondisi pohon cabai mereka. Hama thrips itulah yang menyerang tanaman cabai milik petani. Thrips dapat menyebabkan daun tanaman cabai menjadi kriting. Resiko terburuk apabila serangan thrips dibiarkan tanaman cabai tidak dapat panen alias gagal total.



Apabila kita melihat pada pucuk tanaman cabai serangga yang berukuran kecil panjangnya kurang lebih 0,5 -1,5 mm besar kemungkinan itulah hama thrips. Hama thrips menyerang tanaman cabai dengan cara menghisap cairan tanaman pada daun muda dan bunga. Gejala yang ditimbulkan dari serangan hama thrips ini terlihat pada permukaan bawah daun atau bunga.

Gejala fisik yang terlihat pada tanaman cabai adalah adanya bercak-bercak putih atau keperak-perakan/ kekuning-kuningan terutama pada permukaan bawah daun cabai. Bercak-bercak awalnya tampak dekat dengan tulang daun kemudian menjalar ke tulang daun hingga seluruh permukaan daun menguning. Serangan berat daun menjadi berwarna coklat, mengeriting, menggulung sampai akhirnya menjadi kering. Pada akhirnya pertumbuhan tanaman menjadi kerdil dan tidak dapat menghasilkan bunga.



Pencegahan

Beberapa cara telah dilakukan untuk mengendalikan hama thrips. Sebaiknya pengendalian hama dimulai dari pencegahannya. Teknik pencegahan agar tanaman tidak terserang hama thrip adalah sebagai berikut :

- Bibit tanaman cabai yang akan ditanam berasal dari varietas yang tahan terhadap hama thrips.
- Menjaga kebersihan lingkungan tanaman dengan melakukan penyiangan gulma.
- Usahakan menyiram tanaman dengan menggunakan springkler, agar daun-daun tanaman ikut tercuci.
- Jauhkan tanaman cabai dari tanaman-tanaman yang menjadi inang bagi hama thrips

Pengendalian

Tanaman cabai yang sudah terlanjur terserang hama Thrips dapat dilakukan pengendalian baik secara mekanis, biologis maupun kimia.

Pengendalian secara mekanik dapat dilakukan dengan memotong daun yang terserang hama atau mencabut tanaman jika belum terjadi serangan yang banyak. Tetapi jika sudah terjadi serangan pada seluruh tanaman apalagi adanya serangan virus yang akut mau tidak mau harus dilakukan pencabutan dan pembakaran untuk mencegah serangan hama pada periode tanam mendatang.

Pengendalian secara teknis dengan memberikan jeda pada periode tanam berikutnya dengan tidak menanam lahan dengan tanaman yang sejenis.

Pengendalian secara biologis, yaitu menyemprotkan biopestisida nabati dari larutan daun antawali, kapur dan kunyit.

Pemulihan tanaman yang telah sembuh dari serangan hama thrips yang dapat dilakukan dengan pemupukan dan penyemprotan zat perangsang tumbuh seperti Pupuk Daun Yaitu **DI GROW**.

Adapun cara pengendalian hama penyebab daun kriting setelah terjadi serangan adalah melakukan penyemprotan dengan menggunakan insektisida berbahan aktif *abamektin*, *karbosulfan*, *fipronil* atau *imidakloprid*. Semoga bermanfaat. (JP)

PANEN CABAI MENINGKAT WALAU DI MUSIM PENGHUJAN

TESTIMONI

*Bpk. Nur Huda
Ds. Randu Padangan 016/06
Menganti-Gresik*

Saya mencoba menanam cabe merah jenis Gada dan Ratih. Saya aplikasikan dengan pupuk D.I.GROW tanpa tambahan pupuk cair merek lain, tapi saya tetap menggunakan pupuk NPK Mutiara dan saya kurangi dosisnya hingga 50%.



Luas lahan yang saya tanami adalah 2500 m², atau sekitar $\pm$ 5000 pohon, dengan jarak tanam 50x50 cm. Pada waktu itu cuaca sering hujan dan cabe rata-rata kena penyakit putih, maka tiap 5 hari sekali saya semprot D.I.GROW Green dengan dosis 50 ml/ 15 liter air dengan tujuan untuk memulihkan tanaman dari penyakit tersebut. Luar biasa setelah 6 kali semprot, tanaman yang awalnya kena penyakit putih kembali normal. Setelah semprot yang ke-8, saya ganti dengan DIGROW Red dengan dosis dan interval yang sama. Hasilnya sangat memuaskan tanaman cabe tingginya bisa mencapai 140 cm, buahnya sangat lebat, tidak mudah rontok, mulus, panjangnya bisa melebihi panjang ballpoint, bahkan 1 pohon di musim buah pertama bisa mencapai $\pm$ 0,6 kg buah cabai/pohon.. Jika dipertahankan hingga buah kedua, saya yakin bisa mencapai 0,8-1 kg/pohonnya.

Pupuk kimia saya hanya menghabiskan 1 kwintal, padahal biasanya sebelum pakai D.I.GROW habis 2 kwintal. Saya juga menambahkan pupuk kandang 2 kwintal, D.I.GROW Green habis 4 Liter dan D.I.GROW Red 3 Liter. Dari hasil panen keseluruhan dari buah pertama, saya mendapat 3 ton, biasanya sebelum pakai D.I.GROW saya hanya dapat 2 ton, sehingga ada peningkatan produksi 1 ton. Sampai masuk buah kedua cabai saya masih berbuah lagi dan daunnya masih subur.

Saya sudah sering menanam cabe merah, bahkan saya mulai tahun 2000 sudah menanam cabe dengan pupuk organik cair merk apa saja tapi tidak ada yang sempurna seperti D.I.GROW.

Pupuk D.I.GROW memang Pupuk Masa Depan yang dapat diandalkan.



Selamat & SUKSES....!!!

Atas Prestasi JUARA 2022

TOP 5 D.I.GROW SALES PERFORMANCE DESEMBER 2022

TOP 5 DIGROW SALES PERFORMANCE



TOP 1

TC024
KT. YUDHI S
Ball

TOP 5 DIGROW SALES PERFORMANCE



TOP 2

B0037
ESTER GINTING
Tanah Karo

TOP 5 DIGROW SALES PERFORMANCE



TOP 3

TC005
TINA WAHYUNI
Surabaya

TOP 5 DIGROW SALES PERFORMANCE



TOP 4

B0011
BERNADETTE
Semarang

TOP 5 DIGROW SALES PERFORMANCE



TOP 5

A0009
NINA AGUSTINA
Pontianak



**SOLUSI PUPUK KIMIA MAHAL
PENGGANTI 50% PUPUK KIMIA
BIAYA RENDAH PANEN MELIMPAH
PETANI PINTAR PILIH D.I.GROW**



DIAMOND INTEREST ANNIVERSARY HYBRID VAGANZA NASIONAL

PERIODE BELANJA : FEBRUARI - 30 NOVEMBER 2023

DIUNDI DI MEDAN.

MINGGU 10 DESEMBER 2023 LIVE ON zoom

Berlaku untuk Pembelanjaan di Kantor Jakarta/Medan dan Pemegang Kupon Vaganza Nasional,
TIDAK BERLAKU Pemegang Kupon Vaganza Lokal.

CARA MENDAPATKAN KUPON UNDIAN NASIONAL

Belanja DIGROW di Kantor JAKARTA/MEDAN :

- **KUPON GOLD** : Belanja 2 dus DIGROW H/M kemasan 1 liter/4 liter dalam 1 Cashbill atau 3 dus DIGROW kemasan 500 ml dalam 1 Cashbill mendapatkan 1 Kupon Undian Nasional GOLD Vaganza. (Berlaku Kelipatan)
- **KUPON SILVER** : Belanja DIGROW H/M setiap kelipatan 4 (empat) liter dalam 1 Cashbill mendapatkan 1 Kupon Undian Nasional SILVER Vaganza. (Berlaku Kelipatan)

Ilustrasi :

- Setiap Belanja 2 dus DIGROW (H/M) kemasan 1 liter mendapatkan 1 kupon Nasional GOLD Vaganza + 6 kupon undian Nasional SILVER Vaganza.
- Setiap belanja 2 dus DIGROW kemasan 4 liter mendapatkan 1 kupon undian Nasional GOLD Vaganza + 8 kupon undian Nasional SILVER Vaganza.
- Setiap Belanja 3 dus DIGROW (H/M) kemasan 500 ml (@15 btl) mendapatkan 1 kupon undian Nasional Gold Vaganza + 6 kupon undian Nasional SILVER Vaganza.

KETENTUAN MENDAPATKAN HADIAH UNDIAN NASIONAL

- Khusus Hadiah KUPON UNDIAN NASIONAL (GOLD dan SILVER) BISA HADIR secara Offline di titik pengundian MEDAN atau HADIR secara Online via ZOOM.
- Hadiah Utama (SEPEDA MOTOR) Wajib menunjukan KTP atau KK.
- Hadiah Nomor 1 s/d 15 : WAJIB HADIR ONLINE/OFFLINE di tempat pengundian.
- Hadiah nomor 16 s/d 19 : TIDAK WAJIB HADIR offline/online tetap dapat hadiah.

**AYO... BELI DIGROW
MEMERIKAKAN SEPEDA MOTOR + PULUHAN HADIAH LAIN NYA.**

**MAKIN BANYAK BELANJA
BANYAK KUPON
BANYAK HADIAH**



Silahkan Kunjungi website kami : www.digrow.co.id



DOKUMENTASI KEGIATAN BULAN JANUARI 2023



Pungkur Besar
Kecamatan Sungai Kakap
Kabupaten Kubu Raya
20 Jan 2023 16:25:36



Pungkur Besar
Kecamatan Sungai Kakap
Kabupaten Kubu Raya
20 Jan 2023 16:26:04



Pungkur Besar
Kecamatan Sungai Kakap
Kabupaten Kubu Raya
20 Jan 2023 16:25:20

KEGIATAN FM OFFLINE KUBU RAYA



ZOOMBAR CABAI TGL 25 JAN 2023 DI DESA SENGANAN KEC.PENEBAL BALI



ZOOMBAR CABAI TGL 25 JAN 2023 GRESIK



ZOOMBAR CABAI TGL 25 JAN 2023 DESA SIDODADI - DELI SERDANG



Ayo... Tahun ini kita Jalan-Jalan, Senang-Senang, Makan-Makan bersama DIGROW
Segera Daftarkan dan Lengkapi Persyaratannya..
Tempat Terbatas..

Hore..!
Sekarang Bebas JALAN-JALAN

Ayo...
 Tahun ini **DIGROW** mengajak **ANDA**
 Jalan-Jalan, Senang-Senang, Makan-Makan

Pastikan Anda Ikut... **KHUSUS PESERTA DARI JAWA BARAT & JABODETABEK**

DFG DIGROW FUN GATHERING Yogyakarta

Periode Belanja : Juli - 30 November 2022
 Keberangkatan : Desember 2022

4 Hari 3 Malam

Persyaratan : Hanya Dengan Belanja 12 Dus DIGROW (Selama 5 Bulan)

Dapat 1 tiket DFG untuk 1 orang
 1 dus 1 liter (Kode DFG : 51556) atau
 1 dus 4 liter (Kode DFG : 51557)

*Tiket DFG Anak diatas 3 thn-10 thn = 6 Dus DIGROW selama 5 bln diluar **TIKET KERETA API**.

Destinasi
 Candi Prambanan
 Tabung Graksi
 De mela & De ArcaHeha
 Sky View
 Kraton Jogja
 Taman Sari
 dll.

Facilitas :
 •Tiket KERETA API (PP) JKT.YOGYA / BANDUNG.YOGYA Hotel 3 Malam •Makan 10x
 •Tiket Yogyakarta •Kaos DFG •Extra 10 Kupon Undian GOLD 18Th Anniversary Hibrid
 •Extra 20 Kupon Undian SILVER 18 Th Anniversary Hibrid

* Destinasi Wisata dapat berubah sewaktu-waktu, sesuai dengan kondisi/cuaca dilapangan.

DFG D.I.GROW FUN GATHERING 2023

PAKET EXPRESS

NUSANTARA
BALI & NUSA PENIDA
4 Hari 3 Malam
 Periode belanja Januari - September 2023
 (Program 9 bulan)

MANCANEGARA
BANGKOK PATTAYA
5 HARI 4 MALAM
 Periode belanja : Januari - Juli 2023
 (Program 7 bulan)

• Belanja 16 Paket DFG EXPRESS
 (1 Paket DFG EXPRESS = 3 dus D.I.GROW kemasan 1 ltr / 4 ltr (H/M) atau 6 dus D.I.GROW kemasan 500 ml (H/M)
 a. Kode : 51565 (kemasan 500 ml)
 b. Kode : 51565 (kemasan 1 ltr ml)
 c. Kode : 51564 (kemasan 4 ltr ml)

• Belanja 21 Paket DFG EXPRESS
 (1 Paket DFG EXPRESS = 3 dus D.I.GROW kemasan 1 ltr / 4 ltr (H/M) atau 6 dus D.I.GROW kemasan 500 ml (H/M)
 a. Kode : 51565 (kemasan 500 ml)
 b. Kode : 51565 (kemasan 1 ltr ml)
 c. Kode : 51564 (kemasan 4 ltr ml)

• Untuk setiap kelebihan 1 paket DFG EXPRESS setelah akumulasi belanja 16 paket mendapatkan Uang Saku Rp. 400.000 (berlaku kelipatan)
 • Untuk setiap perbelanjaan 1 paket DFG EXPRESS mendapatkan 2 Kupon Undian GOLD 19th Vaganza • 20 Kupon Undian SILVER 19th Vaganza (berlaku kelipatan)

Ketentuan:
 1. Dns Qualified Tour berlaku:
 a. Tiket pesawat PP keberangkatan via Jakarta / Medan / Semarang / Makassar / Surabaya
 b. Hotel
 c. Tour program
 d. Makan pagi/siang/malam

NB : • Promo wisata TIDAK BERNILAI TUNAI, sehingga TIDAK DAPAT ditukarkan Uang Tunai bagi peserta yang tidak dapat/diambil berangkat.
 • Bagasi pesawat max 20 kg, apabila kelebihan akan dikenakan biaya peserta

Ketentuan:
 1. Dns Qualified Tour berlaku:
 a. Tiket pesawat PP keberangkatan via Jakarta / Medan / Bali
 b. Hotel
 c. Tour program
 d. Makan pagi/siang/malam

NB : • Promo wisata TIDAK BERNILAI TUNAI, sehingga TIDAK DAPAT ditukarkan Uang Tunai bagi peserta yang tidak dapat/diambil berangkat.
 • Bagasi pesawat max 20 kg, apabila kelebihan akan dikenakan biaya peserta

www.digrow.co.id



JADWAL KEGIATAN NASIONAL (SEMESTER I - TAHUN 2023)

FEBRUARI 2023

4	FM offline	Padi	19.00 – 21.00 WITA	Penyaringan, Bali	Ali
15	FM offline	Hortikultura	19.00 – 21.00 WIB	Gresik	Alfi
17	FM offline	Budidaya Wortel	19.00-21.00 WITA	Modoinding	Jefry
22	FM offline	Tomat	13.00–15.00 WIB	Kubu Raya	Ronny
22	FM offline	Padi	19.00 – 20.00 WIB	Soreang	Asep
25	FM offline	Padi	19.00 – 21.00 WITA	Yehembang, Bali	Ali

MARET 2023

7-10	Pelaksanaan DFG Jogja				
11	FM offline	Sayuran	19.00 – 21.00 WITA	Penebal - Bali	Ali, Jinsono, Hendi
15	Seminar Nasional DIGROW	Komoditi Jagung	19.00 – 21.00 WIB	Bali, Bojonegoro, Kuburaya, Ciparay, Minahasa	Ali, Alfi, Ronny, Asep, Jefri